

Mobile Missione in Marocco

«Porta del mercato africano»

Dieci imprese del distretto marchigiano in trasferta al «Medinit Expo Casablanca»

ANCONA

Dieci imprese in trasferta in Marocco, al «Medinit Expo Casablanca», l'iniziativa del design marchigiano in Africa, che si chiude oggi. Regione Marche e azienda speciale Tecne della **Camera di commercio** hanno accompagnato dieci aziende marchigiane di arredo e design delle diciotto che partecipano all'iniziativa, «eccellenze nel settore del mobile, dell'arredo per esterni e uffici, della lavorazione di vetro e legno (vernici), del contract, tessuti e arredi urbani». Si tratta di Cucinasse, Falmar project, Fiam Italia, Fulgini contract, Imab Group, Mobilpiù luxury, Outdoor kitchen, Pantarei, Sailmaker international e Valpaint. Nel sistema produttivo che presidia la filiera del mobile marchigiano la parte del leone spetta al distretto di Pesaro, circa trenta Comuni. Le imprese sono specializzate nella co-

struzione di mobili in legno per l'arredo di casa, specie soggiorni e camere da letto, mentre la seconda produzione per importanza è quella delle cucine, in virtù della presenza di diverse imprese leader sui mercati. Il comparto del mobile conta 1.215 imprese, impiega più di tredicimila addetti e rappresenta il terzo polo italiano, dopo la Brianza e Treviso-Pordenone. Il settore è tra quelli con una maggiore capacità di futuro, anche perché guarda verso nuovi mercati. Tra questi, quello africano dimostra di essere la nuova frontiera del Made in Italy. Le esportazioni verso il Marocco sono stabili su un volume di circa 2,5 o 3 milioni di euro annui. L'obiettivo della presenza degli imprenditori marchigiani a Casablanca è di puntare su questo Paese, aprire collaborazioni o rafforzare quelle esistenti e allo stesso tempo individuare una base che funga da hub per l'ingresso in nuovi mercati africani.

Dopo un incontro con architetti e developers provenienti anche dal Senegal, dal Ghana e dall'Egitto, le imprese marchigiane stanno partecipando a

due giornate di business matching personalizzati con operatori da tutta l'Africa: buyers, importatori e costruttori. «C'è grande soddisfazione per la qualità degli operatori incontrati - dice Moreno Bordoni, il presidente dell'azienda speciale Tecne -, inclusi i più alti livelli degli ordini degli architetti di Marocco, Senegal, Camerun. Questa missione ha infatti schiuso grandi opportunità sia legate al mercato marocchino che alla possibilità di creare un hub per l'Africa sub-sahariana».

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Gli imprenditori marchigiani a Casablanca



Peso:31%